**Le 26 avril 2024**
**MOD_2020033**

# Formation EMAILING : Réalisez vos campagnes emailing en toute autonomie

Durée : 7 heures

## Programme de la formation

## Public visé

Responsable Marketing, Webmarketing ou Digital, chargé de projet digital, Webmaster. E-commerçant.
**Plus généralement, tout professionnel souhaitant développer le trafic de leur site avec des solutions d'Emailing.**

## Pré-requis

Pas de prérequis nécessaire pour participer à cette formation.

## Objectifs pédagogiques

- Imaginer, concevoir, gérer et envoyer ses propres campagnes mail à partir d'un outil en ligne (Usage de la plateforme Sendinblue...)
- Analyser les retours pour optimiser les futures campagnes

**A l'issue de cette formation emailing, vous serez en mesure de piloter et optimiser vos campagnes d'e-mailing sur la plateforme Sendinblue. Focus possible sur Mailchimp et Mailjet.**

## Description / Contenu

- Bonnes pratiques et ergonomie : comment bien concevoir un e-mailing
- Utilisation de l'éditeur d'e-mailing de la plateforme choisie (plateforme Sendinblue...)
- Mise en application
- Les bonnes pratiques emailing : règles et principes de base
- Créer et bien gérer une liste de diffusion

- Les fonctionnalités d'un outil d'envoi d'emailing (Plateforme Sendinblue...)
- Cas pratique : création d'un email marketing
- Création d'un scénario de marketing automation depuis votre outil de routage mail.
- Analyser le retour sur investissement de votre campagne emailing

Option :

- Focus possible sur Mailchimp et Mailpoet (découverte des outils et comparaison des offres

## Compétences acquises à l'issue de la formation

- Imaginer, concevoir, gérer et envoyer ses propres campagnes mail à partir d'un outil en ligne
- Analyser les retours pour optimiser les futures campagnes d'emailing

## Modalités pédagogiques

- Formation Emailing avec apports théoriques appuyés par des études de cas, mise en situation et explications imagées.
- Des exercices et des simulations avec débriefing

## Moyens et supports pédagogiques

**Atouts de notre offre de formation marketing digital : Bénéficiez de l'expérience client-agence de notre équipe d'experts formateurs maîtrisant parfaitement les thématiques du webmarketing.**

- Moyens pédagogiques : Training (cas pratiques, quiz, mises en situation, analyses de bonnes pratiques...)
- Support : Le formateur vous remettra le support pdf de cette formation à l'issue de la session
- Pour les formations Intra, en option : un bilan de formation pourra être remis au dirigeant ou commanditaire de formation (pour les formation INTRA comprenant plusieurs journées de formation)
- Pour les formations Intra, en option : possibilité de mettre en place un accompagnement post formation sous la forme d'un suivi personnalisé et récurent par le formateur durant les mois suivants la formation
- Pour les formations Intra, en option : Bilan annuel des actions de formation pour les cursus supérieurs à 10 sessions de formation

## Modalités d'évaluation et de suivi

- Un questionnaire de positionnement est envoyé aux participants en amont de la formation pour mesurer leur niveau de maîtrise et permettre au formateur d'adapter sa pédagogie
- Signature d'un émargement par les participants et le formateur afin de justifier l'assiduité de chacun (émargement électronique)
- Recueil à l'oral des besoins par le formateur au démarrage de la formation
- Echange en fin de formation entre les participants et le formateurs pour valider que la formation a bien répondue aux attentes des participants et que les objectifs pédagogiques ont été atteints
- Un questionnaire d'évaluation est envoyé aux participants pour mesurer l'acquisition des compétences à l'issue de la formation.
- Un formulaire de satisfaction est rempli par les participants à l'issue de la formation pour recueillir leurs satisfactions et mesurer la qualité de la formation assurée.

## Informations sur l'accessibilité

**Nous pouvons apporter des installations ou prestations spécifiques pour les personnes en situation de handicap.**

Nous pouvons adapter notre pédagogie aux différents participants afin, par exemple, de rendre accessible nos sessions aux différentes situations de handicap. Pour cela, précisez-le nous dès nos premiers échanges pour affiner notre démarche et faciliter l'acquisition des compétences par l'ensemble des participants.

## Modalité d'admission et délais d'accès

Dates d'entrée en formation :

- En Intra : des dates sont proposées tout au long de l'année sur demande, dans des sessions jusqu'à 8 collaborateurs.
- En Inter : les sessions seront confirmées à partir de 3 participants engagés minimum, la session sera confirmée à J-7. Il est toujours possible de rejoindre une session INTER confirmées jusqu'à 48 heure avant la première session.

Matériel pour participer à une session de formation :

- En présentiel : apportez votre ordinateur portable avec chargeur, une connexion Internet wifi sera requise.
- En distanciel : vous devez disposer d'un ordinateur, d'une connexion Internet haut débit (supportant une séance visio), un casque audio est également recommandé (type kit piéton)

En fonction de la thématique de la formation, prévoyez les accès aux outils et plateformes de votre entreprise nécessaires depuis votre ordinateur (Google Analytics, Admin CMS, Admin Réseaux Sociaux, compte Google Ads...),

## Témoignages des Participants

*(si formation déjà réalisée dans sa forme et son programme actuel)*

Voici des témoignages de participants à cette Formation E-mailing :

- J'ai apprécié l' "application et (la) connaissance des outils tels que MailJet et LiveStorm" Emmanuel C - Août 2020

Découvrez nos thématiques sur la Formation Marketing de Contenu

- Notre formation Content Marketing
- Notre formation Inbound Marketing
- Notre formation Animer un Webinar
- Notre formation Rédaction Web