

Formation RESEAUX SOCIAUX en ligne & COMMUNITY MANAGEMENT : Les fondamentaux sur Facebook, Instagram, Pinterest, Twitter

1 jour 7 heures

Programme de formation

Public visé

Responsable Marketing, Communication, Webmarketing ou Réseaux Sociaux / Chef de projets Web / Assistant(e) marketing.

Plus généralement, les professionnels souhaitant créer et animer une communauté autour de leurs marques.

Pré-requis

Pas de prérequis nécessaire pour participer à cette formation.

Objectifs pédagogiques

- Animer et gérer la communication de votre marque sur les réseaux sociaux.
- Maîtriser les astuces et mécanismes pour publier du contenus à valeur ajoutée tout en déjouant les pièges du social média

A l'issue de cette Formation Réseaux Sociaux en ligne & Community Management vous serez en mesure de définir votre stratégie Social Média, d'animer et développer votre communauté, de publier des contenus engageants et de mesurer les performances de vos publications.

Description / Contenu

- Enjeux et environnement social : chiffres, panorama, algorithme, e-réputation
- Surveiller et protéger son e-réputation
- Facebook : L'incontournable : atouts, profil/page, leviers de visibilité, précautions
- Instagram : L'instant gagnant : fonctionnalités, stories, bonnes pratiques, précautions
- Twitter : L'hyperactif : atouts, veille ciblée, leviers de visibilité, précautions
- YouTube : La référence : atouts, optimisations, précautions d'usages
- Pinterest : Les tendances du moment, enjeux et fonctionnalités
- Les bonnes pratiques du community management: planning, calendrier de publication, synchronisations, bons réflexes
- Les leviers de performance : veille, outils pour gagner du temps, monitoring

Découvrez nos thématiques de [formation marketing digital en ligne](#) pour apprendre le webmarketing à distance



Cette [formation Réseaux Sociaux et Community Management](#) peut également être assurée en salle dans le cadre d'une formation présentielle.

Modalités pédagogiques

- Formation Réseaux Sociaux en ligne & Community Management avec apports théoriques appuyés par des études de cas, mise en situation et explications imagées.
- Des exercices et des simulations avec débriefing
- Nous pouvons adapter notre pédagogie aux différents participants afin, par exemple, de rendre accessible nos sessions aux différentes situations de handicap. Pour cela, précisez-le nous dès nos premiers échanges pour affiner notre démarche et faciliter l'acquisition des compétences par l'ensemble des participants.
- Formation en Live Visio avec un formateur qui répondra à vos questions en direct

Moyens et supports pédagogiques

- 1789.fr communiquera les informations nécessaires aux participants afin qu'ils puissent se connecter à la classe virtuelle

Atouts de notre offre de formation marketing digital : Bénéficiez de l'expérience client-agence de notre équipe d'experts formateurs maîtrisant parfaitement les thématiques du webmarketing.

- Moyens pédagogiques : Training (cas pratiques, quiz, mises en situation, analyses de bonnes pratiques...)
- Support : Le formateur vous remettra le support pdf de cette formation à l'issue de la session
- Pour les formations Intra, en option : un bilan de formation pourra être remis au dirigeant ou commanditaire de formation (pour les formations INTRA comprenant plusieurs journées de formation)
- Pour les formations Intra, en option : possibilité de mettre en place un accompagnement post formation sous la forme d'un suivi personnalisé et récurrent par le formateur durant les mois suivants la formation
- Pour les formations Intra, en option : Bilan annuel des actions de formation pour les cursus supérieurs à 10 sessions de formation

Modalités d'évaluation et de suivi

- Un questionnaire de positionnement est envoyé aux participants en amont de la formation pour mesurer leur niveau de maîtrise et permettre au formateur d'adapter sa pédagogie
- Signature d'un émargement par les participants et le formateur afin de justifier l'assiduité de chacun (émargement électronique)
- Recueil à l'oral des besoins par le formateur au démarrage de la formation
- Echange en fin de formation entre les participants et le formateurs pour valider que la formation a bien répondu aux attentes des participants et que les objectifs pédagogiques ont été atteints
- Un questionnaire d'évaluation est envoyé aux participants pour mesurer l'acquisition des compétences à l'issue de la formation.
- Un formulaire de satisfaction est rempli par les participants à l'issue de la formation pour recueillir leurs satisfactions et mesurer la qualité de la formation assurée.