

Formation TikTok pour les Pros : Découvrez TikTok et ses atouts pour booster la visibilité de votre entreprise

1 jour 3 heures et 30 minutes

Programme de formation

Public visé

Responsables marketing, communication, Webmarketing, Chef de projets digital, mais aussi community managers et chargés de communication.

Plus généralement les professionnels souhaitant s'investir dans les réseaux sociaux comme TikTok.

Pré-requis

Pas de prérequis nécessaire pour participer à cette formation.

Venez avec votre smartphone ! ;-)

Un questionnaire de positionnement sera proposé aux participants en amont de la formation afin de valider ces prérequis et de mesurer leur maîtrise actuelle de TikTok.

Objectifs pédagogiques

- Comprendre les fonctionnalités de TikTok et optimiser son compte
- Produire et développer votre compte TikTok
- Utiliser TikTok pour permettre à la marque de gagner en notoriété

À l'issue de cette formation tikTok pour les pros, vous serez en mesure d'animer et de booster votre page TikTok comme un pro. Mais aussi de publier des contenus engageants et d'en mesurer les performances.

Description / Contenu

- Les enjeux de TikTok pour votre entreprise et plus généralement sur les réseaux sociaux
- Focus sur le marketing de l'éphémère-Les atouts et fonctionnalités de TikTok : compréhension de son algorithme
- Les exigences de l'algorithme TikTok
- Créer et optimiser le compte TikTok
- Définir votre stratégie de contenu adapté à ce réseau
- Devenir ambassadeur de marque
- L'engagement sur TikTok pour une maximum de visibilité
- Les repères pour publier efficacement et booster l'engagement de votre compte
- Les posts, stories, lentes...
- La publicité sur TikTok
- Les statistiques et indicateurs de performance

Découvrez nos thématiques sur la [Formation SMO : Social Media et Community Management](#)

- Notre [formation Réseaux Sociaux et Community Management](#)
- Notre [formation Social ADS](#)



- Notre [formation Social Selling](#)
- Notre [formation Social Média](#)

Modalités pédagogiques

- Formation TikTok pour les Pros avec apports théoriques appuyés par des études de cas, mise en situation et explications imagées.
- Des exercices et des simulations avec débriefing

Nous pouvons adapter notre pédagogie aux différents participants afin, par exemple, de rendre accessible nos sessions aux différentes situations de handicap. Pour cela, précisez-le nous dès nos premiers échanges pour affiner notre démarche et faciliter l'acquisition des compétences par l'ensemble des participants.

Moyens et supports pédagogiques

Atouts de notre offre de formation marketing digital : Bénéficiez de l'expérience client-agence de notre équipe d'experts formateurs maîtrisant parfaitement les thématiques du webmarketing.

- Moyens pédagogiques : Training (cas pratiques, quiz, mises en situation, analyses de bonnes pratiques..)
- Support : Le formateur vous remettra le support pdf de cette formation à l'issue de la session
- Pour les formations Intra, en option : un bilan de formation pourra être remis au dirigeant ou commanditaire de formation (pour les formation INTRA comprenant plusieurs journées de formation)
- Pour les formations Intra, en option : possibilité de mettre en place un accompagnement post formation sous la forme d'un suivi personnalisé et récurrent par le formateur durant les mois suivants la formation
- Pour les formations Intra, en option : Bilan annuel des actions de formation pour les cursus supérieurs à 10 sessions de formation

Modalités d'évaluation et de suivi

- Un questionnaire de positionnement est envoyé aux participants en amont de la formation pour mesurer leur niveau de maîtrise et permettre au formateur d'adapter sa pédagogie
- Signature d'un émargement par les participants et le formateur afin de justifier l'assiduité de chacun (émargement électronique)
- Recueil à l'oral des besoins par le formateur au démarrage de la formation
- Echange en fin de formation entre les participants et le formateurs pour valider que la formation a bien répondu aux attentes des participants et que objectifs pédagogiques ont été atteints
- Un questionnaire d'évaluation est envoyé aux participants pour mesurer l'acquisition des compétences à l'issue de la formation.
- Un formulaire de satisfaction est rempli par les participants à l'issue de la formation pour recueillir leurs satisfactions et mesurer la qualité de la formation assurée.

Modalité d'admission et délais d'accès

Dates d'entrée en formation :

- En Intra : des dates sont proposées tout au long de l'année sur demande, dans des sessions jusqu'à 8 collaborateurs.

- En Inter : les sessions seront confirmées à partir de 3 participants engagés minimum, la session sera confirmée à J-7. Il est toujours possible de rejoindre une session INTER confirmées jusqu'à 48 heures avant la première session.

Matériel pour participer à une session de formation :

- En présentiel : apportez votre ordinateur portable avec chargeur, une connexion Internet wifi sera requise.
- En distanciel : vous devez disposer d'un ordinateur, d'une connexion Internet haut débit (supportant une séance visio), un casque audio est également recommandé (type kit piéton)

En fonction de la thématique de la formation, prévoyez les accès aux outils et plateformes de votre entreprise nécessaires depuis votre ordinateur (Google Analytics, Admin CMS, Admin Réseaux Sociaux, compte Google Ads...),