

Formation ERGONOMIE WEB : Les fondamentaux de l'ergonomie Web pour mieux convertir

Durée : 7 heures



Programme de la formation

Public visé

Responsable e-commerce / Webmaster / Responsable Digital, Marketing ou Communication / Chef de projets web.

Plus généralement les professionnels souhaitant optimiser la conversion des visiteurs sur leur site web.

Pré-requis

Comprendre quelques notions de web design.

Un test de positionnement sera assuré en amont de la formation afin de vous proposer une pédagogie adaptée à vos besoins.

Objectifs pédagogiques

- Comprendre et mettre en œuvre les principes de bases de l'ergonomie Web pour votre site
- Tester vos supports et connaître les différents outils d'analyse d'ergonomie existants
- Favoriser la conversion des visiteurs de votre site ou interface web

A l'issue de cette formation Ergonomie Web vous serez en mesure de tester et d'auditer vos interfaces digitales et d'en améliorer la conversion.

Description / Contenu

- Introduction : Le design et l'ergonomie
- Ergonomie Web : définition et principes de base
- Les principes de base en ergonomie
- La règle des 3 clics



- Accompagner le visiteurs : les bonnes pratiques pour guider l'internaute en lui laissant sa liberté
- Bien structurer son contenu et sa hiérarchie en amont
- Méthode AIDA: stratégie pour séduire l'internaute / visiteur
- Conseils pratique et "best practice"
- Bien concevoir son formulaire / Lead et sa page produits
- Les outils de test pour auditer votre site
- Cas pratique

Découvrez nos thématiques sur la [Formation Webdesign : UX Design et Ergonomie](#)

- Notre [Formation CX Design](#)
- Notre [Formation UX Design](#)

Compétences acquises à l'issue de la formation

- Comprendre et mettre en œuvre les principes de bases de l'ergonomie Web pour votre site
- Tester vos supports et connaître les différents outils d'analyse d'ergonomie existants
- Favoriser la conversion des visiteurs de votre site ou interface web

Modalités pédagogiques

- Formation Ergonomie Web avec apports théoriques appuyés par des études de cas, mise en situation et explications imaginées.
- Des exercices et des simulations avec débriefing
- Nous pouvons adapter notre pédagogie aux différents participants afin, par exemple, de rendre accessible nos sessions aux différentes situations de handicap. Pour cela, précisez-le nous dès nos premiers échanges pour affiner notre démarche et faciliter l'acquisition des compétences par l'ensemble des participants.

Moyens et supports pédagogiques

Atouts de notre offre de formation marketing digital : Bénéficiez de l'expérience client-agence de notre équipe d'experts formateurs maîtrisant parfaitement les thématiques du webmarketing.

- Moyens pédagogiques : Training (cas pratiques, quiz, mises en situation, analyses de bonnes pratiques...)
- Support : Le formateur vous remettra le support pdf de cette formation à l'issue de la session
- Pour les formations Intra, en option : un bilan de formation pourra être remis au dirigeant ou commanditaire de formation (pour les formation INTRA comprenant plusieurs journées de formation)
- Pour les formations Intra, en option : possibilité de mettre en place un accompagnement post formation sous la forme d'un suivi personnalisé et récurrent par le formateur durant les mois suivants la formation
- Pour les formations Intra, en option : Bilan annuel des actions de formation pour les cursus supérieurs à 10 sessions de formation

Modalités d'évaluation et de suivi

- Un questionnaire de positionnement est envoyé aux participants en amont de la formation pour mesurer leur niveau de maîtrise et permettre au formateur d'adapter sa pédagogie
- Signature d'un émargement par les participants et le formateur afin de justifier l'assiduité de chacun (émargement électronique)
- Recueil à l'oral des besoins par le formateur au démarrage de la formation
- Echange en fin de formation entre les participants et le formateurs pour valider que la formation a bien répondu aux attentes des participants et que les objectifs pédagogiques ont été atteints

- Un questionnaire d'évaluation est envoyé aux participants pour mesurer l'acquisition des compétences à l'issue de la formation.
- Un formulaire de satisfaction est rempli par les participants à l'issue de la formation pour recueillir leurs satisfactions et mesurer la qualité de la formation assurée.

Informations sur l'accessibilité

Nous pouvons apporter des installations ou prestations spécifiques pour les personnes en situation de handicap.

Nous pouvons adapter notre pédagogie aux différents participants afin, par exemple, de rendre accessible nos sessions aux différentes situations de handicap. Pour cela, précisez-le nous dès nos premiers échanges pour affiner notre démarche et faciliter l'acquisition des compétences par l'ensemble des participants.

Modalité d'admission et délais d'accès

Dates d'entrée en formation :

- En Intra : des dates sont proposées tout au long de l'année sur demande, dans des sessions jusqu'à 8 collaborateurs.
- En Inter : les sessions seront confirmées à partir de 3 participants engagés minimum, la session sera confirmée à J-7. Il est toujours possible de rejoindre une session INTER confirmées jusqu'à 48 heures avant la première session.

Matériel pour participer à une session de formation :

- En présentiel : apportez votre ordinateur portable avec chargeur, une connexion Internet wifi sera requise.
- En distanciel : vous devez disposer d'un ordinateur, d'une connexion Internet haut débit (supportant une séance visio), un casque audio est également recommandé (type kit piéton)

En fonction de la thématique de la formation, prévoyez les accès aux outils et plateformes de votre entreprise nécessaires depuis votre ordinateur (Google Analytics, Admin CMS, Admin Réseaux Sociaux, compte Google Ads...),

Témoignages des Participants

(si formation déjà réalisée dans sa forme et son programme actuel)